

## Adjoint aux ventes



Filtrindustries est un grand joueur dans la filtration des procédés dans l'Est du Québec, mais c'est surtout un joueur d'équipe. Nous recherchons un candidat passionné qui aime relever de nouveaux défis. Filtrindustries permet de vivre l'aventure d'une carrière dans une entreprise à dimension humaine.

Depuis 1992, Filtrindustries élabore des solutions complètes et durables en matière de filtration de procédés dans le secteur industriel.

### PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

Les tâches consistent principalement à exécuter le processus des ventes, la gestion de la clientèle, la réception et l'expédition de la marchandise et le contrôle de la qualité.

- Tenir à jour des dossiers clients par la maintenance du CRM Pipedrive.
- Traiter les demandes téléphoniques et courriels des clients.
- Préparer les soumissions, commandes et achats.
- Supporter les ventes externes.
- Participer aux actions de marketing.
- Expédition -réception des commandes.
- Autres

### EXIGENCES DU POSTE

- DEP, AEC dans un champ d'étude relié aux ventes, au service à la clientèle
- Vous êtes un excellent joueur d'équipe (esprit de collaboration)
- Vous faites preuve de beaucoup d'autonomie et de débrouillardise
- Vous êtes organisé et avez le sens des priorités
- Solides aptitudes à la communication (verbale et écrite)
- Connaissance de la Suite Office

#### Atouts

- Expérience dans le milieu industriel
- Maîtrise du logiciel Acomba
- Connaissance de l'anglais
- Connaissance du CRM Pipedrive

### CONDITION D'EMPLOI

- Nombre d'heure par semaine : entre 25h et 35h
- 4 congés mobiles payés
- Entre 25\$-30\$ selon qualifications

Joignez-vous au succès de notre équipe pour amener Filtrindustries au prochain niveau. Il ne s'agit pas d'un travail ordinaire, car chez nous, vous êtes l'artisan de votre propre succès ! Nous offrons un excellent potentiel pour votre développement de carrière.

Contactez : **Myriam Purcell**

[mpurcell@filtrindustries.com](mailto:mpurcell@filtrindustries.com)